

Путь к успеху

Семь шагов, которые должен
знать каждый



Валерий Дубинецкий

www.bloguspeha.com

© 2011-2012

В МЕСТО ПРЕДИСЛОВИЯ...

Дорогой друг. Не буду вас томить длинным предисловием, рассказывая как все у вас плохо и давать надежду на «выздоровление», предлагая купить мои продукты. Именно для этого пишется большинство книг, которые вы скачиваете в интернете. Если Вы прочли несколько других, то, наверное, знаете.

Эта книга обновлена через год (28.06.2012) после создания её первой версии в марте 2011 года. Произошло уже много событий, и еёобновление было неминуемо. Просто прочитайте, что говорят те, кто уже прочитал книгу и успел в числе первых написать отзыв.

Надеюсь, что после прочтения Вы ..., хотя нет, не буду описывать. То, что будет после прочтения - узнаете после прочтения ☺.

Успехов.



Я не скачала Вашу книгу, я её ЗАКОНСПЕКТИРОВАЛА !
Выписала для себя всё, что мне понравилось.
А понравилось довольно много.
Считайте, что Ваш труд не напрасен.
Думаю, что она многим понравится.
Жаль, что мне не попала такая книга, когда МНЕ можно было строить
ДОЛГОСРОЧНЫЕ планы.
Но, наверное, с Вашей помощью, мы с мужем уже построили план на ближайшие
2-3 года. Будем внедрять.
Спасибо за помощь.

Nadia Lelyukh

Хорошая книга. Не могу сказать, что не знал все это раньше, но автору удалось преподнести информацию так, что зажигаешься желанием выполнять 7 описанных шагов. Хорошая идея показывать на примерах каждый шаг, от этого полученная информация перестает быть какой то теоретической и иллюзорной и становится простой и понятной.
До встречи на вебинаре!

Сергей Тюрев

Спасибо за интересную книгу! Четко, ёмко. То, что нужно для поддержания жизненной мотивации. Только я бы шаг седьмой поместила бы после 4-го. Мне кажется, что без веры в достижение цели хороший план не напишешь. И еще, неплохо бы добавить 8-й шаг – оценка результатов и корректировка целей и желаний. Чтобы периодически проверять – не сбились ли с пути. Желания и цели могут меняться со временем, важно это вовремя осознать и перестать ломиться в уже ненужную дверь.

Наталья Холод

Коротко и лаконично. Читала ради второго шага, для себя нашла воодушевляющие слова, которые начала применять на практике. Как раз разговаривала со своим ген. директором и поймала себя на мысли, что он никогда не жалует, чего не скажешь обо мне. Буду менять свои привычки. Отличный пример. Жаль, что так кратко, хотелось бы больше практики, примеров. Ждем второй книги.

Ирина

Валера, здравствуйте! Огромное спасибо за книгу. Как хорошо она читается, я имею ввиду шрифт, большие буквы, интересно читать, а самое главное, сколько в ней уроков для самообразования, ведь по сути каждый шаг-это целое огромное "готовое блюдо" для уважающего себя бизнесмена, столько ПРОФФЕСИОНАЛИЗМА!!! УДАЧИ ВАМ!

Мендыбаева Галия

Пожалуйста, после прочтения, оставьте несколько строк отзыва на сайте:

<http://www.bloguspeha.com/put-k-uspexu-sem-shagov-kotorye-dolzhen-znat-kazhdyj>

Буду вам очень благодарен. Заранее спасибо.

Валерий Дубинецкий

ВОЗЬМИ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ НА СЕБЯ.

Мы живем в свободной стране, рабства давно уже нет и, каждый человек может свободно делать то, что он хочет, хотя большинство делает то, что хотят другие. Странно, не правда ли?

Порой бывает трудно что-то делать, для того чтобы изменить свою жизнь. Гораздо проще говорить: «я этого не могу...», «сейчас такие обстоятельства...», «у меня нет того...», «я это не умею...», «я не знаю....», «у меня двое детей...» и т.д. и т.д.

Большинство людей привыкли быть жертвами обстоятельств. И самое плохое то, что это их устраивает. Звучит жестоко, но так оно и есть. Все, что происходит вокруг вас, напрямую зависит только от вас самих. И пока вы будете думать как большинство – вы будете жить как большинство. Самое сложное – осознать это.

Мы постоянно обвиняем кого угодно, но только не себя. Виновато правительство и президент, которые не думают о нас. Виноват инспектор ГИБДД, который спрятался в кустах, в то время, когда мы «случайно» нарушили правила дорожного движения. Виноват родитель маршрутного такси, который приехал не вовремя и мы простояли на остановке полчаса в двадцатиградусный мороз (а мы даже расписания не знаем). Виновен муж, который не убрал в квартире. Виновен начальник, который дает много работы или не дал премии. Виновен...

За все, что с нами происходит – виноват кто-то другой?

ПОЧЕМУ ЛЮДИ ПЕРЕКЛАДЫВАЮТ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ НА ДРУГИХ?

Так легче. Обвинил, и живи спокойно, ничего не делай.

Стоп. Остановитесь. Вы же хотите добиться успеха? Успешные люди так не делают. Они не жертвы обстоятельств. Они сами создают обстоятельства вокруг себя. Потому они успешные!

Если вы на самом деле хотите изменить свою жизнь - **возьмите ответственность на себя**.

Поймите, что **ВЫ**, и только **ВЫ**, отвечаете за свою жизнь!!! Ни начальство, не обстоятельства, ни ваше окружение, ни жена-муж-сосед-не может влиять на вашу жизнь (если вы этого не хотите), а только **ВЫ** сами. А если они все-таки влияют – вы сами позволяете этому происходить.

Возьмите ответственность за свою жизнь на себя. Хватит винить все, что видите. Сами решайте что делать, а что нет.

Ваша задача принять решение. Даже если вы НЕ приняли решение – вы, все равно, приняли решение НЕ ПРИНИМАТЬ решение. Вот такой каламбурчик. Если не поняли, прочтите еще раз. Я серьезно.

Задавайте себе вопросы:

- Что я сделал(а) не так?
- Почему это произошло?
- Что необходимо сделать в следующий раз, как поступить?

Не вините себя за то, что уже произошло, а подумайте, **как вы сделаете в следующий раз.** И - делайте.

Мы выросли в окружении, где так было, нас так воспитывали, нам не говорили родители: «Ты можешь достичь в этой жизни всего, чего только пожелаешь!», «Нужно делать вот так и так и будешь миллионером». Но вы можете изменить свою жизнь, добиться успеха, обрести счастье, зарабатывать столько денег, сколько хотите...

Секрет успеха прост. Хотите, чтобы к вам хорошо относились окружающие? Относитесь к ним так же, **только начните первым.** Хотите, чтобы вас хвалило начальство? Работайте так, как будто это ваш собственный бизнес, а не просто работа.

Предлагайте, совершенствуйте. Инициатива НЕ наказуема. Это очередная отговорка тех, кто не хочет брать на себя ответственность. Почему? Так легче...

Поэтому бОльшее количество людей бедны. Хотите быть богатым? – возьмите ответственность на себя. Хотите изменить свою жизнь? – сначала изменитесь сами.

Прямо сейчас, не откладывая, скажите себе: «Я и только Я отвечаю за свою жизнь и за все, что в ней происходит. Я беру полную, 100% ответственность за все, что происходит со мной. Я управляю своей жизнью самостоятельно».

Поздравляю! Вы сделали первый шаг на пути к успеху.

ПЕРЕСТАНЬ ЖАЛОВАТЬСЯ

Огромное количество людей жалуется друг другу о неудачах, рассказывают своим близким о проблемах на работе, а на РАБОТЕ рассказывают о проблемах в семье и эти рассказы обо всем плохом, что с ними происходит. Послушайте разговоры в общественном транспорте, послушайте разговоры двух-трех женщин в кафе. Эти разговоры о проблемах, но не их решении.

Их не устраивает зарплата, не устраивает то, что работы все больше, а денег не добавляют, о том, как они не хотят идти на работу, какой плохой начальник и т.д. Они жалуются на здоровье, семью, детей, соседей. Как хорошо было раньше... В общем, жалуются на всё...

Самое интересное, что практически никто не пытается что-то изменить. В большинстве случаев никто не предлагает выходов с трудных ситуаций, а если предлагают то, как правило, их игнорируют.

Так зачем же рассказывать о проблемах и не находить решений? Просто люди хотят, чтобы их кто-то пожалел. В этих жалобах одна цель – пожалейте меня хорошего, и я буду доволен. Но тем самым они показывают свою слабость.

Я с такими собеседниками поступаю по своему: либо сразу показываю выход из ситуации (говорю, что необходимо сделать и как), либо вообще не слушаю. Извините, но у меня нет «свободных ушей».

Хотите получить рекомендацию к действию – всегда рад помочь (даже контакты на сайт выкладываю). Вместе легче найти выход из сложившейся ситуации. Но выступать в роли «платочка», в который можно поплакаться, я не намерен. Это не мой стиль.

Жестоко? Нет, просто я мыслю иначе и хочу Вам показать этот образ мышления.

Вы же хотите быть сильными? Вы ищете ответы на вопросы как добиться успеха, как быть успешным, как быть счастливым?

Ответ простой: ПЕРЕСТАНЬТЕ ЖАЛОВАТЬСЯ!

Успешные люди ведут себя абсолютно по-другому! Посмотрите на своего руководителя (если вы работаете по найму). Какой он самоуверенный, не правда ли? У него всегда есть ответы на вопросы (это у хороших руководителей). Он всегда знает, что делать и как.

Как вы будете относиться к директору на вашей работе, если он постоянно будет плакаться и говорить о том, что его не устраивает? Плохо, не правда ли. Слишком многие пытаются изменить окружающую действительность, но её изменить невозможно. Зато можно изменить своё отношение к ней.

Вы хотите быть успешны? Перестаньте жаловаться. С сегодняшнего дня и навсегда!

Будьте уверены в себе. Ищите выходы из ситуаций. Но, что делать сейчас? Как измениться?

Заведите блокнот и ежедневно записывайте туда свои ПОБЕДЫ. Любые, маленькие, большие, не важно, но делайте это регулярно, в течение одного месяца. Всего тридцать дней, потом можете прекратить. Каждый вечер запишите то, что у вас получилось сегодня.

Можно написать так: «Сегодня я не пошел с друзьями на пиво потому, что я не хочу слушать очередные проблемы их жизни и хочу заботиться о своем здоровье».

Или так: «Сегодня я не стал рассказывать о том, что произошло дома, а задал такой вопрос собеседнику: «И что ты будешь делать с этой проблемой?»». «При этом я извлек следующий урок...».

Или так: «Сегодня, вместо того, чтобы смотреть телевизор, прочитал книгу».

Следите за тем, что вы говорите и как вы говорите. Старайтесь говорить о достижениях. Распрямите плечи, наденьте галстук и покажите всем, что вы чувствуете себя великолепно и уверенно (даже если на самом деле это не так).

Принцип «Встречают по одежке» - существует по ныне.

ОПРЕДЕЛИ ЖЕЛАНИЯ.

Как много мы хотим. Хотим квартиру, дом, машину, дачу. Хотим заработать много денег, хотим быть здоровыми и счастливыми. Хотим найти работу, хотим, добиться успеха, хотим, хотим, хотим...

Но **не** все хотят одного и того же. У каждого свои желания и они разные, в разные периоды жизни.

Для того чтобы их достичь и получить желаемое, сначала необходимо определить: чего вы хотите на самом деле!

Есть одно правило, я его называю «золотое правило менеджмента». Оно гласит – «что не записано, того не существует».

Методика определения желаний как проста, так и сложна. Простота заключается в том, что нужно все желания записать на бумаге! Сложность в том, чтобы записать ВСЕ свои желания, которые есть у вас на сегодняшний день.

Попробуйте выписать все свои желания на бумаге и сами убедитесь в том, что это не просто. На это может уйти немало времени. Точно вам говорю. Это может занять несколько дней, недель или месяцев. Но это нужно сделать обязательно! Конечно, список желаний будет дополняться постоянно. Это нормально. Здесь главное точно зафиксировать то, что вы хотите.

Не зная, чего вы хотите или, зная приблизительно (не точно) наверняка вы получите не то, что думали получить. Кроме этого невозможно поставить цель.

КАК СОСТАВИТЬ СПИСОК ЖЕЛАНИЙ.

Вначале напишите все то, что у вас сейчас «в голове» на черновик, так называемый «мозговой штурм», пишите все, что приходит в голову, без критики и сомнений. Пишите всё.

Распределите ваши уже написанные желания на те, что вы хотите получить в самое ближайшее время и на те, которые вы хотели бы получить потом, в перспективе.

Заведите специальную тетрадь и подпишите, например, так: «Мои желания». Каждое ваше желание перенесите в тетрадь на отдельный лист. Сначала те, которые хотите осуществить в ближайшее время, потом те, которые хотите получить в будущем или наоборот, это не имеет значения.

Оставьте место между «главами» для ваших будущих желаний. Не сомневайтесь, даже если вы напишете все желания, которые у вас есть сейчас, у вас будут появляться новые, по мере осуществлений тех, которые вы хотели получить раньше. Это непрерывный процесс развития.

После того, как работа по составлению списка сделана, уделите внимание каждому из них. Подумайте, и определите, сколько это стоит, к какому сроку вы хотели бы это получить. Запишите ваши ответы на странице каждого из желаний. Подсчитайте общую сумму денег, которая необходима для получения всего. Подумайте, что вы готовы отдать (сколько усилий и времени) для того, чтобы это все получить.

У вас получилась огромная сумма? Не сомневайтесь – вы справитесь.

После того как вы записали ваши желания, самое время ставить цели. Начинаем с долгосрочных и переходим к краткосрочным. Поставили долгосрочные цели? Теперь поставьте промежуточные (краткосрочные), направленные на достижение долгосрочных.

Поясню на примере.

Предположим, что у вас сейчас зарплата 500 долларов, а вы захотели купить (построить) дом, стоимостью 100 000 долларов. Даже если откладывать по ползарплаты вам понадобится 33 года! Грустно, не правда ли?

Вы еще хотите дом? Нет? Та бросьте вы, это реально! Поступайте следующим образом:

Задаете себе вопрос: что необходимо сделать, чтобы осуществить моё желание?

Возможные варианты ответов:

- найти более высокооплачиваемую работу
- продвинуться по карьерной лестнице (естественно это приведет к увеличению зарплаты)
- найти дополнительный источник дохода, лучше два или три
- накопить 100 000 долларов за 10 лет (не хочу ждать 27)
- еще и еще
- ...

Вот у вас и получился план действий.

Для каждого действия необходимо поставить отдельную (кратковременную) цель. Достижение кратковременных целей день за днем приближает вас к достижению долгосрочной - к приобретению собственного дома стоимостью 100 000 долларов. Обязательно проработайте каждое желание так как описано выше.

Тяжело? Скучно? Нет времени? Чтобы получить – нужно заплатить. Плата – ваше время и труд.

Сделайте вышеуказанное, и вы приведете в согласие все ваши мысли. Вы будете точно знать, чего хотите на самом деле.

Дополнительно прочитайте (если вы это еще не сделали) пост, опубликованный на моем сайте «Главное - ясное видение цели» <http://www.bloguspeha.com/glavnoeyasnoe-videnie-celi-i-vera-v-uspex/>

ПОСТАВЬ ЦЕЛИ.

Что делать, когда желания определены и вы понимаете, что только один человек отвечает за вашу жизнь?

Самое время ставить цели.

Опять эти цели, говорят некоторые люди. А без них никак нельзя обойтись? Понимаю. Хорошо бы выиграть в лотерею. А какие последствия вас ждут, вы знаете? Как правило, 95% людей, выигравших в лотерею, получивших внезапно наследство, через некоторое время все «промаывают» и возвращаются к привычному образу жизни, или что еще хуже, к жизни с долгами, потому, что успели набрать кредитов, не умея обращаться с деньгами.

Что нужно сделать с деньгами, если бы выиграли завтра миллион долларов?

- Купить квартиру или лучше дом. Обязательно где-то за границей.
- Купить самый лучший автомобиль. У меня же есть деньги...
- Дать понемногу всем своим родственникам. Ой. Их больше чем вы думали?

Как только к вам «свалился» миллион, как тут же найдется много людей, которые будут просить у вас помощь, материальную конечно. Они попросят поддержать их неприбыльный бизнес, дать займы (навсегда), чтобы поменять старый автомобиль, предложат много способов «вложить» деньги и т.д.

А дальше что? Вы купили себе все, помогли родственникам и, деньги - кончились. Дом нужно содержать, автомобиль - заправлять и бизнесом нужно уметь управлять. А как? Ни знаний, ни навыков...

Поэтому мы пойдем длинным и правильным путем. Будем ставить Долгосрочные цели. Минимум – это 5 лет. Лучше ставить цели на 10, 20, 30 лет. Не бойтесь, что это большой период. Пока вы не сделаете того, что наметили себе на большой срок, у вас будет жизненная энергия идти вперед.

У вас не будет неудовлетворения от того, что вы еще не получили желаемое, потому, что цель будет достигнута в будущем, а не в настоящем. Когда пройдет 5 лет, вы обернетесь назад и увидите, как изменилась ваша жизнь. Как правило, вы достигните цели либо срок, либо превысите поставленную цель.

«ЕСЛИ ИДТИ, НЕ ЗНАЯ КУДА, ТО ТОЧНО ПРИДЕШЬ НЕ ТУДА».

Не помню, кто сказал, но эта фраза точно указывает на необходимость ставить цели. Цель нужна для того, чтобы знать, куда Вы хотите попасть и в каком направлении двигаться. Неопределенность целей ведет к неопределенности результатов.

Как корабль, который движется посреди океана выбирает направление и идет к поставленной цели, например к земле, так и в жизни те, кто используя методы постановки и достижения целей знает куда идти и что делать, в результате достигает этой цели, а порой даже превышает.

Те же, у кого нет целей, просто живут привычной жизнью, а потом сожалеют, что прожили жизнь бесцельно.

Многие слышали о том, что нужно ставить цели, потом много с ней работать, уделять внимание. Но самое главное это умение ставить цели. Правильная постановка цели, несомненно, приведет вас к ожидаемому результату в точном соответствии с вашими ожиданиями.

Подробно о том, как правильно ставить цель можете прочитать на моём сайте <http://www.bloguspeha.com/kak-postavit-cel-texnika-smart/>

Напиши План.

Вы уже совсем другой челове. Прошли четыре шага к успеху, определили желания и поставили цели. Вы теперь знаете, чего хотите на самом деле.

Что делать дальше? Вы поставили себе большую цель, но пока не знаете, как её реализовать. Ничего, надо немножко подумать и составить план достижения цели.

Задавайте себе вопросы:

- Как я могу достичь моей цели?
- Что для этого нужно?
- Что мне необходимо узнать?
- Чему научиться?
- Где найти эту информацию?
- Какие услуги я хочу продавать?
- Что я люблю делать?
- Как на этом заработать?
- Что мне необходимо делать, чтобы достичь цели?

Это правильные вопросы и позволяют не просто мечтать, а концентрироваться на достижении цели и действиях.

КАК СОСТАВИТЬ ПЛАН? С ЧЕГО НАЧАТЬ?

У меня так часто бывает, когда я «загораюсь» чем-то новым, хочу создать проект мыслей в голове, просто тысячи, и все они хотят быть реализованными в первую очередь, я делаю следующее. Беру лист бумаги, в центре пишу главную цель (название проекта) и заключаю его в «облачко». От главного «облачка» отходят лучи, где пишу составляющие главного проекта, которые тоже обвожу облачком. Под этими облачками пишу краткие тезисы. Когда мысли изложены на листе, видно целостную картину. Сделайте то же.

Теперь определяйте очередность, приоритеты. Если вы хотите делать это не самостоятельно, а вместе с партнерами – распределите зоны ответственности, кто что будет делать. Инициативу возьмите, конечно же, на себя. Вы ведь автор идеи. После этого и напишите план действий в виде списка, назначьте ответственных и поставьте сроки.

Все. План готов. Вы четко знаете, что делать и как достичь цели. Конечно, всего не предусмотреть, тем более, когда вы делаете это впервые. Это нормально. В процессе

выполнения плана можно и нужно вносить корректировки, изменения, для достижения цели.

- «И что же тут легкого? Вы же пишете, как достичь успеха легко...»
- Ну, да. А что здесь сложного. Разве нужно придумать новый велосипед, или построить самолет?

Нет ничего проще, подумать чего вы хотите, поставить цель и составить план достижения цели. Манна с неба не падает. Вы сделаете это самостоятельно, а потом обернетесь назад, распрямите плечи и скажете:

ЭТО СДЕЛАЛ Я. Я - ДОСТИГ УСПЕХА. Я МОЛОДЕЦ!

И поставите себе еще большую цель. Если вы все равно ничего не поняли, как составить план достижений, где и как найти идеи, чем заняться - я могу помочь Вам лично. Просто свяжитесь со мной. Контакты на сайте.

БЕРИСЬ И ДЕЛАЙ!

Почему люди, которые мечтают о богатстве, не имеют его? Они боятся начинать. Людям свойственно бояться начинать делать что-то. Они находят массу причин и отговорок. Ищут подходящее время, ждут. А когда время проходит, говорят: «Уже поздно. Я уже слишком стар....»

Другая проблема - в окружении. У вас возникла идея и вы, рассказываете об этом своим знакомым, зачастую не тем, что уже богаты, а тем, что находятся на дне, и сразу получаете «порцию» причин по которым это сделать невозможно.

Сразу находятся примеры людей, у которых не получилось, начинающих предпринимателей, которые «прогорели», но ни кто не вспоминает удачных примеров, говоря: «Давай, действуй, чем тебе помочь? Я с тобой».

Если вы действительно хотите добиться успеха, не слушайте никого, а еще лучше, даже не пытайтесь говорить и рассказывать свои планы знакомым, если они (ваши знакомые) не имеют то, что вы хотите иметь. И наоборот, советуйтесь, спрашивайте у тех, кто УЖЕ ИМЕЕТ ТО, ЧТО ВЫ ХОТИТЕ.

Вы всё можете, и этому есть масса примеров людей, но сейчас не об этом.

Самое трудное – Начать. Отбросьте все сомнения, страхи, неуверенность. Начните делать то, что вам нравится. Я не агитирую вас завтра же уйти с работы и остаться без средств существования. Начните с определения цели, составления плана. Создавайте дополнительный доход. На это тратьте свое свободное время, а не на бессмысленные разговоры по телефону или пиво с друзьями.

Знаете, почему начать действовать, самое трудное, что есть у большинства людей? Прочитав массу информации, книг, статей, посетив семинары, большинство людей так и не начинают. Им мало информации, мало знаний, нужно изучить еще то и это....

Фигня это все. У вас знаний БОЛЕЕ ЧЕМ ДОСТАТОЧНО. Если нет, прочитайте 3-5 книг по теме и вы уже гуру! А лучше прочитать максимум одну и начать делать. И обучаться в процессе. Найдите себе наставника, специалиста в той теме, которую вы хотите освоить, попроситесь к нему на обучение. Это самый быстрый способ достичь цели.

Например, для того чтобы начать собственный бизнес, многим требуется очень много усилий. И эти усилия не составление бизнес плана, расчетов и т.д.

Эти усилия – борьба с собой. Борьба со своими мыслями, страхами, сомнениями.

КОГДА ЛУЧШЕ ВСЕГО НАЧИНАТЬ ДЕЛАТЬ?

Знаете когда самое лучшее время, чтобы начинать? Самое лучшее время - СЕЙЧАС. Прямо сейчас самое лучшее время для того чтобы начать действовать и получить гарантированный результат.

Вспомните, сколько раз вы откладывали идею на потом, а кто-то воспользовался этой идеей и преуспел. Сколько вы раз откладывали действие в долгий ящик, а потом жалели об этом?

Ничего. Отпустите прошлое и действуйте немедленно. Ключевым моментом успеха является действие. Если вы думаете, что сидя у телевизора вам придут деньги сами - так не будет. Вы, конечно же, можете выиграть джек-пот в лотерею, но, для этого, сначала нужно купить саму лотерею, то есть сделать определенное действие. Только действие приведет вас к определенному результату.

Не делайте сейчас никаких выводов. Выводы сделаете потом, когда будете действовать.

Чтобы у вас сложилась целостная картинка того, что нужно действовать сейчас, хочется рассказать свою историю....

МОЯ РЕАЛЬНАЯ ИСТОРИЯ.

Достигнув высокого уровня в карьере и финансовом плане, я начал думать о дополнительном заработке, собственном бизнесе, работе на себя. Шло время, и эта мысль только нарастала.

Я начал понимать, что делаю не то, что хочу. Но, когда есть стабильная работа, высокая должность, служебный автомобиль с безлимитным топливом, служебный ноутбук, безлимитный телефон, высокая зарплата..., как принять решение? Как все бросить и уйти, не зная куда? Решение никак не принималось. Вопрос что делать дальше не покидал меня.

Я уже достиг такого уровня, работая в большой корпорации, что другие могли только мечтать. Мне, было что терять...

Есть такая поговорка: «Сомневаешься - не делай, делаешь – не сомневайся». Я её знал. Но, поговорки - поговорками, а это реальная жизнь, не так ли?

Уйти с работы и начать собственный бизнес мне, наверное, было еще труднее, чем это начать людям с минимальной заработной платой. И я начал с того, что записал варианты и определил плюсы и минусы каждого из вариантов.

В числе вариантов были и такие:

1. **Бросить все сейчас и начать бизнес.** Сразу возникали вопросы: какой бизнес начать, где взять деньги, а есть ли бизнес план?
2. **Продолжать работать** определенный период, создав «финансовую защиту», накапливать деньги, составлять бизнес-план. Неизвестно, сколько времени на это уйдет, так как большую часть времени отнимает основная работа.
3. **Начать, как то зарабатывать** в интернете, а как?
4. **К черту все, берись и делай.** Делай то, что ты хочешь.

После того, как я составил список вариантов, я буквально заставил себя принять решение. Лучше принять НЕ правильное решение, чем вообще НЕ принять решение. «Не принимая решение, вы все равно принимаете решение НЕ принимать решение». Об этом я уже писал.

В общем, я принял решение продолжать работать, а в свободное время планировать будущий бизнес. Так и делал. Решение было принято, но что – то все равно меня мучило. Я делал то, что уже не хочу делать.

К тому моменту я прочитал книгу Ричарда Брэнсона «К черту все! Берись и делай», в которой описана его, можно сказать, автобиография. Эта книга о том, как Ричард Брэнсон начинал свои бизнесы с нуля и как они превратились в бизнесы с многомиллионными оборотами. Состояние Ричарда Брэнсона оценивается в 2,6 миллиарда долларов.

И в один прекрасный день я изменил свое решение продолжать работать по найму и сказал себе: **к черту все, берись и делай.**

Апгрейд. Эти строки я добавил 28 июня 2012 года. Прошло около 2-х лет, с момента принятия того решения. Сейчас я вспоминаю то, как это было раньше с улыбкой. Те сомнения, которые были ничто, по сравнению с теперешней ситуацией. Потому, что я делаю то, что хочу делать, когда хочу и с кем хочу, в не зависимости от начальства, РАБоты...

Я пробовал себя в разных бизнесах онлайн, открывал и закрывал, так сказать тренировался ☺. Но нашел то, что я хочу делать и то, что нравится делать. Это помощь людям в решении их проблем, и достижении их целей. Например, педпринимателям, помогаю увеличить продажи (мой проект <http://bizconsulting.com.ua>). Так же развиваю свой интернет-бизнес. Провожу семинары, тренинги. Это прикольно, весело и интересно.

ВЕРА

«Самое темное время суток – перед рассветом»

Вера – очень могущественная сила, благодаря которой совершаются и достигаются самые немыслимые вещи. Благодаря вере исцеляются больные, рождаются новые изобретения, создаются бизнесы.

Без веры любое начинание закончится плачевно, в таком случае лучше всего даже не начинать. Вспомните ситуацию, в которой вы оказались ранее. Вы хотели что-то начать, но сомневались, говоря себе: а получится ли. Да еще и друзья-знакомые отговаривали, приводя примеры неудач и провалов.

Хотите, угадаю, что было дальше? Вы так и не начали, потому, что не верили в успех этого предприятия. Не беспокойтесь, я сам был таким. Теперь вспомните те моменты, когда у вас что-то получилось, их огромное количество, нужно просто вспомнить. Вспоминайте. Трудно? Ничего, вспоминайте, хотя бы одну. Надеюсь, что вспомнили.

Вы получили желаемое, не правда ли? А теперь вспоминайте, вы тогда верили, что получите? Однозначно, да. Вера в успех помогает найти силы и начать действовать, помогает подняться, когда упал.

Падений на самом деле очень много, их больше чем подъёмов, поэтому, однажды упав, большинство даже не пытаются подняться. Успешные люди делают, пробуют, начинают, падают, потом поднимаются, потом опять падают и опять поднимаются. У них хватает сил и веры в себя подниматься вновь и вновь, следуя к своим целям.

Они верят в свой успех, в достижение своих целей и следуют к ним. Вера – один из главнейших законов на пути к достижению успеха. Примером величайшей непоколебимой веры является Иисус Христос, который исцелял больных и превратил воду в вино. Все вокруг говорили, что это «чудо». На самом деле это была вера в исцеление и превращение.

ВЕРА – «ВОЛШЕБНАЯ ТАБЛЕТКА», ДАЮЩАЯ СИЛУ ДВИГАТЬСЯ ВПЕРЕД И ДОСТИГАТЬ СВОИХ ЦЕЛЕЙ.

Расскажу историю Генри Форда. Даже если вы уже её знаете – не лишним будет

прочитать еще раз. Когда Генри Форд задумал сделать новый автомобиль, он захотел, чтобы в нем стоял новый восьмицилиндровый двигатель, заключенный в одном блоке. Такой двигатель, какого не было ни в одном автомобиле, произведенном ранее.

Форд дал задание инженерам разработать его. Когда инженеры сделали расчеты и чертежи, то поняли, что это невозможно и пришли к Генри Форду с плохой новостью. Но желание Форда было непоколебимо. Он верил, что можно создать такой двигатель и приказал работать до тех пор, пока решение будет найдено.

Полгода инженеры «бились» в отчаянии изобрести двигатель, но ничего не получалось. Они пришли к Форду и опять сказали, что это невозможно.

Идите и делайте, - приказал им Форд. Прошло еще полгода и никаких результатов. Все твердили, что это невозможно, но Форд стоял на своем. Когда все варианты были испробованы, через некоторое время решение было найдено... Этот двигатель принес Форду миллионные доходы.

Ну, что там Форд, это единицы, а нас много... Вот опять моя история, если еще вас не утомила прошлая ☺.

Когда впервые я поставил очень серьезную для себя цель - увеличить свой доход в 10 раз и стать директором (на тот момент я был простым рабочим, с зарплатой 80-100 долларов), я не знал, как это сделать. Но я решил это сделать.

Шло время. Я занимался многим: ходил на работу, делал, обычные дела, но мысль о желанной сумме дохода и должности меня не покидала. Было время, когда я о ней (цели) забывал. Были моменты, когда вспоминал. И только сейчас я понимаю, что достиг желаемого (на самом деле превысил) благодаря вере в её достижение. Через 5 лет – все стало в 2 раза больше, чем я хотел ☺. И вы тоже можете получить то, что хотите. И вы получите это, если будете **желать – верить – действовать**.

Сейчас я работаю над тем, чтобы сокращать сроки достижения поставленных перед собой целей. И верю, что это возможно.

Вспомните свои истории, когда вам помогла вера получить желаемое. Это будет доказательством того, что вера в успех – движущая сила всех достижений. А когда будут трудные времена, и вера будет снижаться, вспомните эти слова: «самое тёмное время суток – перед рассветом».

ЗАКЛЮЧЕНИЕ И ПОДАРОК!

В этой книге я представил вам простой вариант достижения успеха. Надеюсь, что теперь у вас стало еще больше вопросов, чем было до этого ☺.

Что делать дальше – решение за вами. Я не волшебник и не умею читать мысли. Но точно знаю, что вы сделаете одно из трех действий:

1. **Вы оставите все как есть.** Прочитали книгу, закрыли и забыли. В этом случае в вашей жизни ничего не изменится. Возможно, вы скажете: «Я все это знаю и ничего нового не прочитал». Отлично! Может быть пора что-то новое СДЕЛАТЬ?
2. **Вы воодушевитесь прочтением книги и захотите узнать еще больше.** Будете дальше продолжать искать информацию, читать еще больше книг. Это здорово и замечательно. Единственное, от чего мне хотелось бы вас предостеречь - от откладывания на потом, на завтра, на когданибудь. Берите и действуйте СЕЙЧАС.
3. **Вы примете решение.** Решение, от которого будет зависеть добьетесь ли вы успеха в жизни или нет. Уверен, что у вас все получится, как это получилось у меня, у моих учеников и у сотен и даже тысяч успешных людей в мире. В любом случае решение вы примите и скажете: «Да я хочу научиться достигать свои цели», или же вы просто скажете «нет, сейчас я не готов, слишком много дел, я сделаю это завтра, через неделю, месяц или год...».

И знаете что. Завтра не наступит никогда. Проверено. Либо вы принимаете решение и получаете результаты, получаете то, что вы давно хотите, либо очередные отмазки вас затянут на круги своя.

Правда состоит в том, что либо вы управляете своей жизнью, либо она с вами случается.

Хотите уверенно идти вперед достигать свои цели?

Узнайте, как гарантировано достигать свои цели здесь:

<http://www.bloguspeha.com/dostijenie-tseli>

Уважаемый читатель! Если вам понравилась эта книга или даже не понравилась, **пожалуйста, оставьте несколько строк отзыва** в комментариях на сайте:

<http://www.bloguspeha.com/put-k-uspexu-sem-shagov-kotorye-dolzhen-znat-kazhdyj>

А так же нажимайте на кнопки соц.сетей, делитесь с друзьями и рассказывайте окниге, выслав им ссылку

Буду вам очень благодарен. Валерий Дубинецкий.

[Все материалы этой книги закопирйчены и являются интеллектуальной собственностью. Незаконное копирование приследуется по Закону. Разрешается распространение книги «как есть», без изменений. При цитировании, обязательно вставлять ссылку на источник <http://www.bloguspeha.com/put-k-uspexu-sem-shagov-kotorye-dolzhen-znat-kazhdyj>].